



## Onde o aprendizado de ponta encontra os resultados do mundo real

Onde a inovação encontra a educação e o conteúdo dinâmico, tudo conectado através de planos de estudos estruturados. O LIMRA Learn® powered by HPN® rompe com o molde dos programas tradicionais de treinamento. Esta experiência de aprendizagem é projetada para fornecer conhecimento e habilidades avançadas para equipes comerciais quando, onde e como for preciso, permitindo que os profissionais e seus negócios alcancem todo o seu potencial.

### Esses cursos de microaprendizagem através de vídeos oferecem aos profissionais financeiros:

- ▶ Acesso a conteúdo digital modular com os melhores especialistas do setor
- ▶ Flexibilidade para concluir os módulos de treinamento no seu próprio ritmo
- ▶ Avaliação do conhecimento adquirido através do e-Learning para confirmar e reforçar os principais objetivos apresentados
- ▶ Análise e relatórios para um melhor acompanhamento



**LIMRA LEARN**  
| | | | | Powered by HPN UNIVERSITY



## Master Producer

### ► Conexões por telefone

Aprenda técnicas de contatos telefônicos e como desenvolver seus scripts pessoais de contato ao telefone. Aproveite um pouco dessa linguagem já testada em campo que certamente será uma excelente ajuda no agendamento de reuniões. Este curso ajudará você a aperfeiçoar sua habilidade em conversar com os prospects, aproveitar ao máximo as redes sociais e explorar maneiras de ampliar suas habilidades ao telefone com outras técnicas de marketing.

### ► Informações poderosas

Aprenda os fundamentos do processo de levantamento de dados desde a abordagem inicial para criar uma experiência positiva e confortável para os prospects, incluindo valiosas e poderosas frases que ajudarão você a alcançar seus objetivos. Os consultores aprenderão a mudar do modo vendedor para conselheiro e consultor, conduzindo a conversa com melhores perguntas e se diferenciando com seus potenciais clientes.

### ► Fechando negócios

Aprenda os fundamentos e estratégias de fechamento criando o ambiente adequado para que os clientes tomem suas decisões. Examine os motivadores emocionais e os gatilhos psicológicos de vendas com uma narrativa específica e influenciando os clientes por meio de autoridade, curiosidade e necessidade. Aprenda o processo de sucesso com os maiores produtores do MDRT, bem como com outros especialistas comportamentais. Descubra como se envolver com o público mais jovem da Geração X e Millennials e aprenda as diferenças entre os potenciais clientes e como ajustar seu estilo de comunicação entre clientes de gêneros diferentes.



### ▶ Psicologia de Vendas

Aprenda sobre psicologia de vendas com os principais produtores e especialistas no assunto. Supere a rejeição e abrace a adversidade. Desenvolva coragem e confiança como consultor financeiro e aproveite o "Poder do Porquê". Aprenda táticas para sair de sua zona de conforto e minimizar o medo.

### ▶ Seguro de Vida

Obtenha uma compreensão fundamental dos conceitos e bases do seguro de vida e como oferecer os seus benefícios para os seus clientes. Cada curso será construído também com conceitos adicionais, como noções básicas de economia. Aprenda a fazer as melhores perguntas para criar uma conexão com os prospects, incluindo técnicas avançadas de planejamento.

### ▶ Motivação e Inspiração

Como consultor na indústria de seguros, lidar com a rejeição e desenvolver a motivação é fundamental! Neste módulo, você aprenderá a superar a rejeição e a adversidade, conectar-se com o poder do seu "porquê" e desenvolver uma energia positiva.

